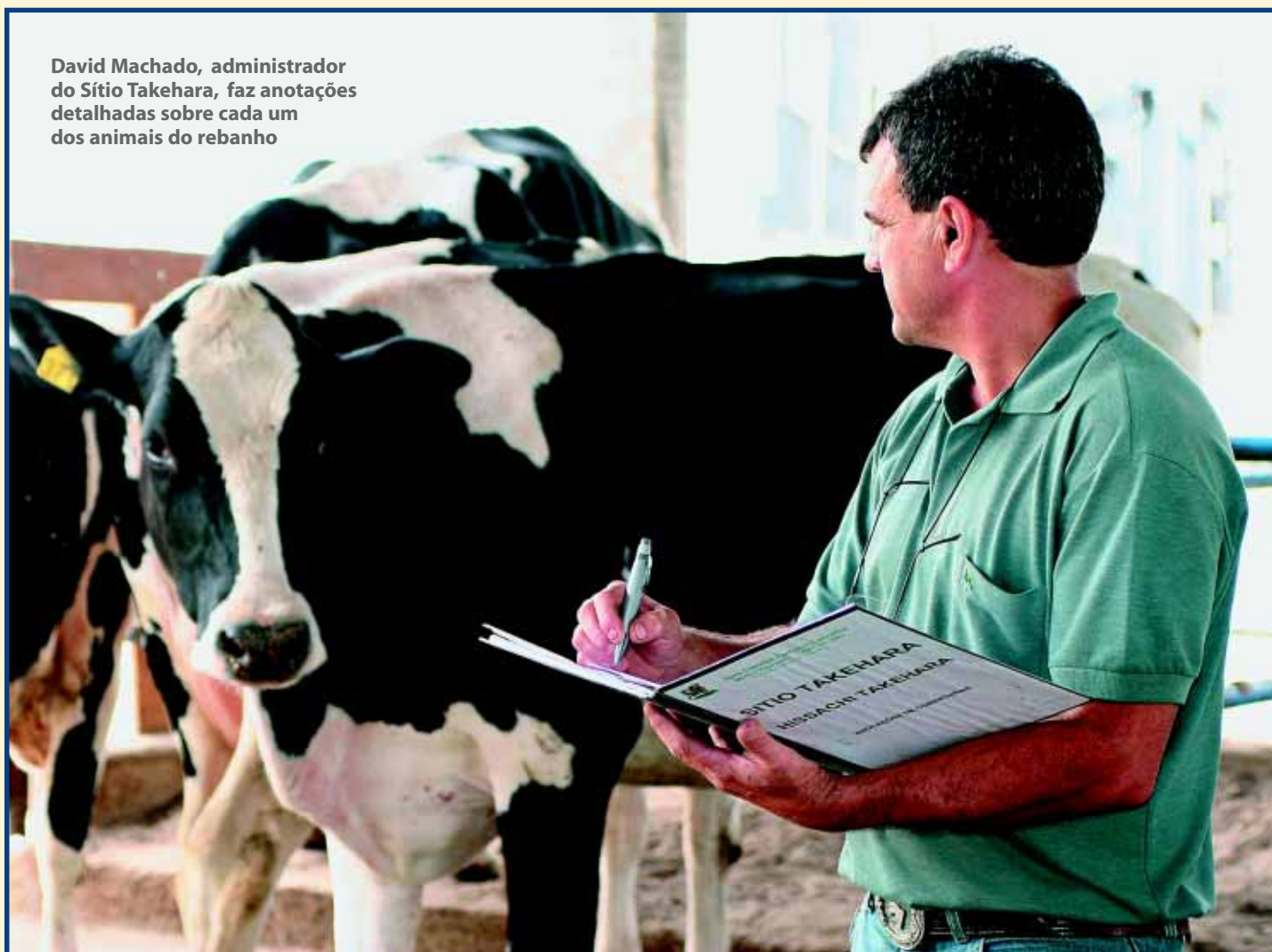




David Machado, administrador do Sítio Takehara, faz anotações detalhadas sobre cada um dos animais do rebanho



TUDO SOB CONTROLE

Conheça as várias maneiras de realizar o **controle zootécnico** do seu rebanho. Sem ele, você trabalha "no escuro"

OS SINAIS DO MERCADO

O quadro atual da pecuária leiteira no Brasil pede que o produtor esteja atento. Aliás, esta postura deve ser permanente, pois todos já sabemos o quanto é instável o mercado de leite. Neste final de entressafra, os preços do produto já sofreram uma retração e vêm sinalizando para a ocorrência de novas quedas. A oferta do leite longa vida vem subindo a cada dia e isto “empurra” os preços para baixo.

Nosso alerta para o produtor é no sentido de que reveja seus custos e manejos para se adequar aos níveis de preços que serão praticados nos próximos meses, em especial no pico da safra, que normalmente ocorre nas proximidades e no final do ano.

Esperamos que os valores mais críticos pagos pelo leite se mantenham em patamares ainda rentáveis para o produtor. Mas é preciso dizer que esse quadro de instabilidade deve fazer parte da realidade do pecuarista de leite no Brasil, uma vez que o leite, nos dias atuais, não sofre mais nenhuma espécie de tabelamento de preço, obedecendo unicamente às leis de mercado, ou seja, a disputa entre a oferta e a procura.

Nesta época de safra, o leite, notadamente nas regiões onde a atividade é menos especializada, tem sua produção aumentada em níveis muito altos. É este produto que, ao chegar aos grandes centros, torna os mercados superabastecidos e provoca queda no preço.

A Cooper trabalha incessantemente para manter seu mercado e também ampliá-lo cada vez mais. Esta é a estratégia para conseguirmos manter os preços, a médio e longo prazo, nos melhores níveis possíveis, ou seja, entre os maiores valores praticados no país.



JOÃO TEODORO / ARQUIVO TEXTUAL

Benedito Vieira Pereira
DIRETOR-PRESIDENTE

DIA-A-DIA

NOTÍCIAS DE INTERESSE DO PRODUTOR

SANIDADE

Novembro: segunda etapa da vacina contra a febre aftosa

Nos meses de outubro e novembro estará ocorrendo a segunda etapa da campanha de vacinação contra a febre aftosa. O rebanho brasileiro é de 201,417 milhões de cabeças e a demanda de vacinas para 2007 é de 395 milhões de doses.

Neste mês de outubro, os bovinos e bubalinos dos estados de Alagoas, Ceará, Paraíba, Pernambuco, Rio Grande do Norte e Roraima deverão ser vacinados. Em novembro, os estados que realizarão a segunda etapa da campanha são: Acre, Amapá, Amazonas, Goiás, Maranhão, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul, Minas Gerais, Pará, Paraná, Piauí, Rondônia, São Paulo, Sergipe, Tocantins e o Distrito Federal.



JOÃO TEODORO / TEXTUAL

COOPER NA MÍDIA

O diretor-presidente da Cooper Benedito Vieira Pereira recebeu uma equipe de reportagem da Rede Record para falar sobre a proximidade do período da safra e também sobre as perspectivas para o mercado de leite no Brasil.

Chegou Kinetomax
O antibiótico de rápida recuperação

TELEBAYER
0800 701 55 46
bayer.com.br

EXCLUSIVO FÓRMULA BAYK9

Baynvista
em sua participação é garantida os seus lucros

Não corra riscos, utilize produtos de qualidade comprovada.

Bayer HealthCare
Saúde Animal

Consulte sempre um Médico Veterinário

Cooperativa de Laticínios de São José dos Campos



DIRETOR-PRESIDENTE
Benedito Vieira Pereira
DIRETOR COMERCIAL
Ivo Bonassi Júnior
DIRETOR DE PRODUÇÃO
Custódio Mendes Mota

DIRETORES VOGAIS
Rodrigo Afonso Rossi
Jorge de Paula Ribeiro

SEDE/SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Rua Paraíba, 295 – Centro – Fone (0xx12) 2139-2244 – Fax (0xx12) 3941-1829 – CEP 12245-020 – São José dos Campos/SP
www.cooper.com.br

cooperando

Publicação da Cooperativa de Laticínios de São José dos Campos – Circulação dirigida à associação, produtores rurais do Vale do Paraíba e Sul de Minas Gerais e representantes da pecuária leiteira. **PRODUTÃO EDITORIAL** Textual Comunicação Integrada – Rua Padre Rodolfo, 353 – Vila Ema – CEP 12243-080 – São José dos Campos/SP – Telefax (0xx12) 3941-8420 – atendimento@textualcomunic.com.br Texto: Wagner Matheus. Fotografia: João Teodoro. Produção Gráfica: Carlos Eduardo Toledo. Editora responsável: Gisela Alves Natal (MTB 13.416/SP) **SUPERVISÃO/COOPERATIVA** Alcides Barbosa de Freitas / João José de Souza / Vera Regina Soares **FOTOLITOS E IMPRESSÃO** Jac Gráfica e Editora **PUBLICIDADE** (0xx12) 3941-8420 / 2139-2225 **Capa:** Foto João Teodoro / Textual
■ Registrada no cartório de registro de títulos e documentos sob o número 171519

QUEM QUISER
QUE CONTE OUTRA



A vaca doente

Muito triste, o caipira procura o compadre da fazenda vizinha:

– Bento! Minha vaca tá doente, rapaiz... Lembra quando a sua ficou doente, o que foi que ocê deu pra ela?

– Ah, eu dei uma ração especial! Se ocê quiser, eu te dou o que sobrô!

O caipira pega a ração, agradece e vai embora. Uma semana depois ele reencontra o compadre.

– Xii, Bento... Nem teve jeito, rapaiz... Eu dei aquela ração pra minha vaca... E a danada morreu!

– Óia qui coincidência! A minha também!

O burro

O caipira chega e pede ao vizinho:

– Cumpadre, ocê pode me emprestar seu burro pra mór d'eu terminá de ará minha plantação?

– Agora não posso, compadre, meu burro tá pastando. Mas, no mesmo instante, o burro zurra lá na cocheira.

– Que desculpa sô! Seu burro acaba de zurrá lá na cocheira!

Ao que o outro responde, todo ofendido:

– E ocê acredita mais na palavra dele do que na minha?



FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL

Jovens da Escola Eduardo José de Camargo na Cooper

VISITAS DO MÊS

ESTUDANTES DE PARAIBUNA FAZEM VISITA À COOPERATIVA



Degustação, um dos momentos mais esperados da visita

A Cooper recebeu dois grupos de visitantes durante o mês de setembro. No dia 4, 15 alunos entre 16 e 17 anos da **Escola Estadual Cel. Eduardo José de Camargo**, de Paraibuna, conheceram as instalações da empresa, assistiram a um filme institucional sobre o leite e ainda degustaram produtos Cooper.

No dia 11, um outro grupo de Paraibuna esteve na Cooper. Desta vez, a empresa recebeu cerca de 60 crianças, na faixa dos 6 anos de idade, da **Escola Municipal de Educação Infantil Dona Santinha Moura**.



Alunos da Escola Dona Santinha Moura

SAÚDE

Cálcio: recomendado desde a infância

A revista *Veja* publicou em sua edição de 19 de setembro uma informação muito importante para as mulheres: os médicos recomendam que a osteoporose, doença que provoca o enfraquecimento dos ossos e atinge principalmente o sexo feminino, deve ser combatida desde a primeira visita ao pediatra. Ou seja, não se deve esperar a meia idade para aumentar a ingestão de cálcio, isto deve ser feito desde a infância.

A boa notícia: o leite é o terceiro alimento mais rico em concentração de cálcio, com 300 miligramas em um copo de 200 mililitros. Outros alimentos indicados são o feijão-branco, a sardinha, as amêndoas e o brócolis.

A dose diária de cálcio recomendada para a faixa etária dos 8 aos 18 anos é de 1.300 mg; dos 18 aos 49 anos, 1.000 mg e, acima dos 50 anos, 1.200 mg diários.

ANUNCIE DE GRÇA

Você que é cooperado pode fazer seu anúncio classificado na revista **Cooperando** sem pagar nada por isto.

Para anunciar, entre em contato com Vera (Atendimento ao Cooperado) pelo fone 2139-2202.

SUPERRÁDIO
PIRATININGA ▶▶▶▶▶
750 AM

Jornalismo com credibilidade
JORNAL PIRATININGA
De segunda a sexta-feira, das 7h às 9h

Fale com mais de 10 mil ouvintes por minuto.

www.superradiopiratinga.com.br / 12 3909-8000

A EMPRESA É O CLIENTE

As vendas para empresas ganham importância na estratégia da Cooper

Além dos milhares de consumidores que adquirem os produtos Cooper nas padarias, supermercados e por meio do Serviço Domiciliar Cooper (SDC) diretamente em suas casas, a Cooperativa mantém uma forte relação com um segmento especial de clientes: as empresas.

"Atendemos desde as grandes multinacionais até as pequenas empresas, sempre com o mesmo empenho de servir bem", garante o gerente de Vendas e Marketing Francisco Cotrufo. "A vantagem é que esses clientes não precisam comprar nossos produtos todos os dias nos pontos-de-vendas, além de poderem pagar em 30 dias com boleto bancário e receberem os produtos fresquinhos nos horários combinados."

Cotrufo observa que esse sistema não prejudica os interesses dos pontos-de-vendas tradicionais, pois os mesmos estão, normalmente, distantes das empresas e não podem atender a pedidos de grandes quantidades com horários rígidos de entrega. "Mesmo assim, algumas padarias e supermercados atendem diretamente a empresas próximas a eles, sem problema nenhum", completa o gerente da Cooper.

SEGMENTO PROMISSOR

O atendimento a empresas é um segmento que vem crescendo bastante no movimento comercial da Cooperativa. Grandes empresas, como General Motors, Johnson & Johnson, Embraer (unidade

de Eugênio de Melo), Panasonic, LG, Brahma, Kaiser, Eleb (divisão da Embraer), Rohm and Haas, Siderúrgica Rio Negro, entre outras, recebem atendimento personalizado, com entregas de acordo com as especificidades de cada cliente.

O volume de vendas para pequenas e médias empresas, sejam indústrias, empresas de serviços, hotéis e restaurantes, também está experimentando um crescimento importante. Um desses clientes, o Di Giulio Hotel, recebe produtos frescos todos os dias para atender os seus hóspedes.

A relação com esses clientes exige muita responsabilidade e organização, porque eles dependem do bom atendimento da Cooper e de outros fornecedores para poderem atender bem os seus próprios clientes.

SATISFAÇÃO

Um cliente de grande porte que mantém relação antiga com a Cooper é a Johnson & Johnson, uma das maiores empresas de São José dos Campos. Segundo a nu-



Funcionária recebe leite Cooper na cozinha do hotel em que trabalha

tricionista Cláudia Yokomizo Hoff, "somos atendidos pela Cooper há muito tempo, pois estou há dezoto anos na Johnson e quando cheguei aqui ela já nos fornecia leite e derivados".

Cláudia conta que o processo de credenciamento de fornecedores para a J&J é muito rigoroso. Em primeiro lugar, é feita uma visita técnica ao candidato a fornecedor para a inspeção de seus processos de produção e das condições de higiene e sistemas de qualidade adotados pela empresa.

"Depois desse contato direto, ele se torna apto a fornecer para a

Johnson. A partir daí, as encomendas vão depender das negociações de preço", explica Cláudia.

Atualmente a Johnson & Johnson trabalha com leite e manteiga da Cooper, encomendando eventualmente iogurte e algum tipo de queijo da linha da empresa. Quanto à qualidade do relacionamento entre os dois parceiros, ela elogia: "A Cooper é uma empresa muito aberta. Levamos toda a nossa equipe para conhecer as instalações da usina e eles foram super-atenciosos. É uma empresa aprovada para fornecer produtos à Johnson", afirma Cláudia, concluindo: "Inclusive o nosso café da manhã depende, todos os dias, da regularidade da entrega e da qualidade dos produtos da Cooper".

COMO COMPRAR

A empresa deve entrar em contato com a Cooper pelo fone 12 2139-2230, falar com Diná, e fazer sua encomenda. O Departamento de Vendas e Marketing irá providenciar o cadastramento e incluir a nova empresa na programação de entrega, dentro do horário e condições mais confortáveis para o cliente.

REGIÃO ATENDIDA

São José dos Campos, Jacareí, Caçapava, Taubaté, Campos do Jordão, Caragatatuba, São Sebastião e Ilhabela.

MADEIRAS TRATADAS, FLORESTA PRESERVADA.



Madeira direto da usina
Mourões - caibros
Esteios - vigas (roliças)
Eucalipto tratado em autoclave

USITRATA

(12) 3974-8176
9157-7294
9157-7648

Rodovia dos Tamoios, km 52 - Bairro Canoas - Paraibuna/SP



Ao lado, fachada do Supermercado Família, em Eugênio de Melo. Na foto acima, o proprietário Manoel Luiz da Silva



REVENDEDOR

'FAMÍLIA' QUER ESTREITAR PARCERIA

Logo que adquiriu o antigo estabelecimento que funcionava no local, o empresário Manoel Luiz da Silva mudou tudo: nome, layout e serviço. Assim nasceu, meses atrás, o **Supermercado Família**, localizado entre o bairro do Galo Branco e o subdistrito de Eugênio de Melo, em São José dos Campos.

O novo supermercado conta com seção de hortifruti, açougue e venda de pães. Outra providência imediata foi a parceria para tornar-se revendedor exclusivo da linha Cooper. Já estão à disposição dos clientes os leites B e C, iogurte e manteiga.

"O potencial da região é bom e esperamos

crescer bastante aqui", declara Manoel, que já é do ramo, pois tem como sócios familiares que possuem um mercado na zona sul da cidade.

Os planos de crescimento do Supermercado Família incluem o reforço das parcerias, inclusive com a Cooper. "Quem quer crescer precisa ter bons parceiros, por isso esperamos que a Cooper nos apóie cada vez mais", afirma o proprietário do Família.

■ **Supermercado Família** – Avenida 21 de abril, 700 – Eugênio de Melo – São José dos Campos. Funciona de segunda a sábado das 8h às 20h e, aos domingos, das 8h às 13h.



**Tecnologia em
alimentação animal**



PRODUTOS VETERINÁRIOS

AMICIL S/A

INDÚSTRIA, COMÉRCIO E IMPORTAÇÃO

R. Ministro Hipólito, 600 – Bairro Cidade Aracília
Cep 07250-010 – Guarulhos – SP
Fone (0xx11) 6480-1077 – Fax: (0xx11) 6480-3324
e-mail: amicil@uol.com.br

levumilk

A Melhor Nutrição para o seu Rebanho.

Benefícios para o animal:

- Regula a flora intestinal.
- Aumenta a produção de leite no pós-parto.
- Aumenta a digestão de fibras.
- Estimula o crescimento de bactérias benéficas.
- Consome o oxigênio presente no rúmen.
- Aumenta a energia produzida pelos alimentos.
- Diminui a acidose ruminal.
- Aumenta a ingestão de matéria-seca.
- Estimula o sistema imunológico.
- Diminuição do estresse calórico.
- Redução de CCS.
- Facilita o manejo.
- Embalagem diferenciada para garantir a estabilidade do produto.
- Alta concentração de leveduras (20 bilhões de células/g).

Levumilk é o aditivo probiótico desenvolvido pela Kera para vacas em períodos de pré-parto e lactação. **Levumilk** equilibra e aumenta a contagem da flora ruminal, melhora a saúde da glândula mamária e estimula uma maior ingestão de matéria-seca. O produto foi desenvolvido com o uso de uma cepa exclusiva de levedura *Saccharomyces cerevisiae* selecionada por suas propriedades como probiótico sob rigorosas normas de produção, que garantem sua estabilidade e qualidade.

Levumilk é a melhor forma de garantir uma lactação equilibrada e saudável para as suas vacas.

Em experimento realizado pela UFLA - Universidade Federal de Lavras - MG, sob a supervisão do Prof. Marcos Neves Pereira, chegou-se aos seguintes resultados com a utilização de **Levumilk**:



Levumilk: Diminuição das CCS em 37% e o aumento da conversão alimento/leite, onde dois grupos de vacas leiteiras foram administradas a mesma dieta, sendo uma delas com **Levumilk** e outra sem, foram obtidos os seguintes resultados de células somáticas no leite produzido pelos dois grupos, identificados no gráfico abaixo como **Levumilk** e **Testemunha**.

www.kerabrasil.com.br • (54) 2521-3124

Nutrição animal é



Laboratório recebe Boas Práticas

O treinamento fechou o ciclo de implantação das Boas Práticas na Cooper

Depois de ministrar treinamento em Boas Práticas para a Área Industrial, produtores, carreteiros e distribuidores, foi fechado o ciclo com a implantação das Boas Práticas de Laboratório. No dia 20 de setembro passado, os técnicos Joaquim e Vinícius, da Hexis Científica – empresa fornecedora de materiais para o laboratório –, apresentaram uma palestra para os funcionários do setor.

O treinamento foi realizado em dois horários, às 9h e às 14h, para que todos pudessem participar. Os principais temas abordados relacionaram-se à segurança no trabalho com materiais de laboratório e às boas práticas nesse tipo de ambiente.

Segundo a gerente da Área Industrial Sênea Rocha Couto da Silveira, o treinamento tem a ver com o HACCP, sigla em inglês que identifica o programa Análise de Perigos e Pontos Críticos de Controle. O programa denominado Procedimento Operacional Padrão do Laboratório (POPL) exige que todas as atividades sejam documentadas e todas as análises sejam registradas.

“Uma das novidades da implantação das Boas Práticas de Laboratório foi a instalação de um termômetro de máxima em nosso autoclave, o aparelho que esteriliza o meio de



Tissiana: “a palestra nos fez rever conceitos”

cultura para serem feitas as análises microbiológicas”, conta Sênea. “Antes, a verificação da temperatura era feita por meio de teste com um kit de bactérias, o que gerava custos mais altos.”

Outra providência a ser adotada nos próximos dias é a criação de um mapa que registra os pontos de riscos físicos e químicos do laboratório. Também estão sendo instalados um novo extintor, específico para laboratórios, e um lavador de olhos que protege os funcionários contra acidentes com produtos químicos.

Funcionários aprovam

Tissiana Pereira Coppini é analista de laboratório na Cooper há dois anos. Depois de participar do treinamento em Boas Práticas, ela concluiu que “a palestra nos fez rever conceitos, acrescentando novas práticas no ambiente de trabalho”.

Segundo Tissiana, embora a maioria dos funcionários já aplicasse os cuidados necessários para quem trabalha em laboratório, o treinamento mostrou que todo cuidado é pouco quando se manipula materiais e produtos químicos. “O grande perigo é o excesso de confiança, que faz as pessoas relaxarem um pouco os cuidados. Temos que estar atentos sempre”, alerta.

Comece a planejar
o seu futuro agora mesmo!



O Real Consórcio
ajuda a realizar
o seu projeto.

Você programa a compra ou troca de sua moto, automóvel ou imóvel, sem taxa de juros. Faça já a sua adesão!

**Imóveis, automóveis
e motos ao seu alcance,
com parcelas que cabem
no seu bolso. Veja:**

BEM	PRAZO	VALOR DA CARTA DE CRÉDITO	PARCELAS A PARTIR DE
Imóveis	120 ou 144 meses	de R\$ 30 mil a R\$ 160 mil	R\$ 315,47
Automóveis	60 meses	de R\$ 19 mil a R\$ 101 mil	R\$ 383,46
Motos	36 meses	de R\$ 5 mil a R\$ 12 mil	R\$ 175,60

**Você retira
o seu bem
por sorteio
ou por lance.**



Importante: valores de parcelas sujeitos a alteração. Para imóveis o reajuste da carta de crédito é anual, com base no INCC - Índice Nacional da Construção Civil; para motocicletas e automóveis, de acordo com o reajuste das montadoras. Consulte seu gerente no momento da adesão.

Fazendo mais que é possível.

BAYER E COOPER AJUDAM A APAE

O projeto Muito Leite, Muita Alegria, da empresa Bayer, chegou ao Vale do Paraíba. Em parceria com a Cooper, a Bayer fez a entrega de 170 quilos de produtos Cooper para a Apae – Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais, de São José dos Campos. A entidade foi escolhida para receber a doação por indicação do presidente da Cooper, Benedito Vieira Pereira.

A entrega foi feita no mês de setembro durante encontro de cooperados realizado no auditório da Cooper. A presidente da Apae, Vera Macondes Buffulin, esteve presente para receber pessoalmente a doação. “O

Bene (Benedito Vieira) e a Cooper são muito importantes para a história da Apae. É desta forma que conseguimos atender 350 crianças na entidade”, afirmou Vera.

LANÇAMENTO

Na mesma data a Bayer promoveu o lançamento para os associados da Cooper do seu mais novo produto veterinário. Trata-se do antibiótico Kineto-max, que, segundo o fabricante, permite ação mais rápida e aplicação em dose única.

Representaram a Bayer na ocasião o profissional de vendas Júlio César Martino e a veterinária Milena Su Duran.



Acima, o diretor-presidente da Cooper entrega à presidente da Apae, Vera Buffulin, a doação feita em parceria com a Bayer. Ao lado, a veterinária Milena Duran, da Bayer, homenageia os veterinários da Cooper, representados por José Borges da Fonseca

levumilk A Melhor Nutrição para o seu Rebanho.

“Iniciei a utilização dos produtos da KERA (Biocalf, Biobovi TR e Levumilk) há dois meses. E apesar deste curto período de teste, já consegui obter resultados surpreendentes com o LEVUMILK. Como aumento de 9,04% na produção de leite e

diminuição de 13,68% em células somáticas, e diminuição do teor de uréia no leite. O Levumilk é batido junto com a minha ração de leite, o que torna fácil a utilização além da garantia do consumo de 10g/vaca/dia. Hoje minha média dia é de 28,55kg de leite por vaca em lactação.”

Antonio Candal
Presidente da Associação Brasileira
dos Criadores da Raça Holandesa
ABCBRH



www.kerabrasil.com.br • (54) 2521-3124

Nutrição animal é



CONTROLE ZOO

Uma prática indispensável para o sucesso do negócio

Produtos

PIKAPAU

OFERECENDO QUALIDADE PARA O PRODUTOR HÁ 50 ANOS

ISCA MIX-S (SULFLURAMIDA)

FORMICIDA PÓ - 50S

FORMICIDA LÍQUIDO

Agroindústria Brasileira

Gerenciar a propriedade com espírito e técnicas empresariais é hoje uma prática indispensável para quem deseja ser bem-sucedido na atividade agropecuária. Uma das ferramentas mais importantes para esse gerenciamento é o controle zootécnico. Através dele, o produtor recolhe subsídios para administrar o seu negócio e tomar as decisões adequadas.

“As informações sobre a propriedade estão na cabeça da maioria dos produtores, que podem até identificar os animais do rebanho mas não possuem um registro básico sobre cada um deles”, explica o agrônomo Márcio Nogueira de Aquino, do Departamento de Assistência Agronômica e Veterinária da Cooper.

“O produtor profissional, aquele que deseja continuar na atividade, precisa ter, no mínimo, essas informações para tomar as decisões corretas”, acrescenta Márcio. “Ou ele irá produzir sempre com o menor custo possível e vai obter lucro, ou então o caminho é parar com a atividade.”

O veterinário responsável pelo Departamento na Cooper, José Borges da Fonseca, vai além: “Quando o produtor tem um histórico das ocorrências, ele melhora a qualidade da informação sobre o rebanho e facilita o diagnóstico de qualquer problema”.

O auxiliar de veterinária Rogério Rodrigues de Souza acompanha de perto a rotina das fazendas de leite na região e também recomenda o controle zootécnico. “Devia ser uma prática habitual, mas ainda não é, poucos possuem um registro com informações sobre o rebanho”, diz. Rogério visita cerca de oito propriedades por semana e sente falta de informações para realizar o seu trabalho. “O controle zootécnico evita, por exemplo, a administração de medicação incorreta. Dependendo do medicamento que receba, uma vaca em gestação pode abortar, o que vai ser evitado se o veterinário tiver acesso a um histórico do animal”, explica.

VANTAGENS

- 1 – Na produção** – Dá informações para o descarte ou permanência do animal no rebanho.
- 2 – Na reprodução** – É muito importante, porque vaca seca no pasto é prejuízo certo. Quando o técnico possui dados anteriores sobre o animal, o diagnóstico de gestação é muito mais eficiente.

- 3 – Nas ocorrências de aborto** – Ao regis-



O auxiliar de veterinária Rogério e a ficha de controle

trar esse tipo de informação na ficha de controle, será fácil indicar para descarte os animais que sofreram aborto.

FORMAS DE CONTROLE

As formas de controle são variadas. O produtor pode utilizar:

- **Fichas individuais** (veja modelo nesta reportagem).
- **Programa de computador** – Oferece mais informações, mas também exige conhecimentos

de informática do produtor ou de seus funcionários.

■ **Controle simplificado** – Um dos métodos mais eficazes é o quadro giratório, através do qual o produtor tem uma visão do momento atual de cada animal do rebanho, principalmente com relação à sua fase reprodutiva.

■ **Combinação de métodos** – Alguns produtores utilizam o quadro giratório combinado com fichas individuais, ou mesmo com os programas de computador.

O Departamento de Assistência Agronômica e Veterinária está à disposição dos cooperados para sugerir os meios mais adequados para o controle zootécnico do rebanho, fornecendo o modelo da ficha de controle.

FICHA INDIVIDUAL

Veja no modelo de ficha ao lado as informações que o produtor poderá arquivar para manter um bom nível de conhecimento sobre o rebanho.

FRENTE

- **Dados do animal** – Nome e número do brinco de identificação.
- **Controle reprodutivo** – Anotar o intervalo entre os partos. Quem ainda não possui esse controle pode começar as anotações a partir do diagnóstico de gestação.

VERSO

- **Controle de produção** – Anotar o peso de cada ordenha. O ideal é que esse controle seja diário, embora o acompanhamento semanal ou a cada quinze dias também seja aceitável. Esse acompanhamento permite melhor controle dos níveis de produção, da época de desmame e do gasto com alimentação (pelo controle da produ-

Nossas eficientes secretárias

FOTOS JOÃO TEODORO / TEXTUAL

aniversariantes

COOPERADOS

OUTUBRO (2ª QUINZENA)

Dia 19: Eduardo Fernandes Castello; Antonio Alexandre da Silva. **Dia 20:** Riscala Benedito Neme; José Moreno Gama. **Dia 21:** Ruy Jorge César Júnior. **Dia 25:** Mauro Goulart da Silva. **Dia 28:** Clélio Mauro da Silva. **Dia 30:** José Carlos Pereira da Silva; Adhemar José Galvão César.

NOVEMBRO (1ª QUINZENA)

Dia 1º: Renato Trabbali Veneziani. **Dia 2:** Alexandre Raciz. **Dia 5:** João Batista Mendes. **Dia 6:** Paulo Borges Carneiro Monteiro; Ednei Benedito Oliveira Braz. **Dia 7:** Joaquim Carneiro Gomes; Joaquim Corrêa da Silva. **Dia 8:** José Ribeiro dos Santos. **Dia 9:** Francisco Vitorio da Silva (2); Antonio José Pereira. **Dia 10:** José Corrêa Ribeiro. **Dia 11:** Jandir Ferreira de Carvalho. **Dia 13:** Noé Araújo. **Dia 15:** José Carlos Garcia.

FUNCIONÁRIOS

OUTUBRO (2ª QUINZENA)

Dia 17: Odailzo Moreira Maciel. **Dia 18:** Guilherme Dias de Faria. **Dia 20:** Maria Ivoneti Oliveira Braga. **Dia 23:** José Marcos Costa. **Dia 26:** Eliélcio Messias. **Dia 28:** Rogério Rodrigues Souza. **Dia 29:** Sérgio R. Santos Pedrosa; Francisco Tadeu Sene. **Dia 30:** Luiz Pereira. **Dia 31:** Adilson Silva.

NOVEMBRO (1ª QUINZENA)

Dia 2: Everton Lucas Moraes. **Dia 8:** Márcio José Martins. **Dia 9:** Luciano Roberto Regazini. **Dia 10:** José Carlos de Lima. **Dia 11:** Antonio Carlos Ribeiro; Domingos Cardoso Santos. **Dia 13:** José Antonio Borrelli; José Nivaldo da Silva. **Dia 15:** Sebastião Rubens Raymundo.

Todos os anos, o dia 30 de setembro é muito comemorado dentro das empresas. É o Dia da Secretária, uma profissional que facilita a vida de todos. Na Cooper, duas funcionárias exercem esta função: **Diná Oliveira Izidoro** e **Amanda do Carmo Moraes**. Elas são muito queridas entre os funcionários e cooperados porque estão sempre prontas a colaborar para o bom andamento dos trabalhos.

DINÁ

Diná está na Cooper desde maio de 1992. Atualmente ela assessora a gerência e os funcionários do Departamento de Vendas e Marketing. Formada no curso de secretária-executiva pela Universidade de Taubaté, Diná já acumulou bastante experiência e conclui que escolheu a profissão certa. "Gosto muito do que faço, é uma rotina bastante diversificada", afirma. "Uma secretária moderna participa ativamente da vida da empresa, o trabalho não se resume a servir cafezinhos."

A rotina de Diná, na verdade, é bastante agitada, pois além do trabalho administrativo ela executa o atendimento aos consumidores do SDC (Serviço Domiciliar Cooper) e também de outros clientes que desejam sugerir, reclamar ou comprar produtos da empresa.

Para dar conta de tudo, ela conta com todos os recursos possíveis. "A tecnologia atual facilita bastante o trabalho das secretárias, acrescentando mais produtividade e reduzindo o desgaste físico", explica Diná, dando como exemplo o uso do computador para arquivar a maior parte dos documentos, dispensando os enormes arquivos



Diná: contato direto com o consumidor

onde era guardada toda a papelada. Hoje, esses documentos estão em arquivos digitais e podem ser encontrados com facilidade e rapidez.

AMANDA

Ao entrar na Cooper, no início



Amanda assessora a diretoria

do ano 2000, como demonstradora de produtos nos pontos-de-vendas, Amanda mal sabia que rapidamente teria a oportunidade de iniciar uma carreira como secretária da presidência. "Recebi um voto de confiança da empresa e acho que fui bem-sucedida", diz a funcionária, que concluiu o ensino médio e depois frequentou cursos de inglês e informática, entre outros.

O dia de trabalho de Amanda envolve o assessoramento à diretoria e o controle da agenda do presidente Benedito Vieira. Ela também recebe os visitantes e cuida dos documentos mais importantes da empresa. "Acho que hoje sou uma profissional experiente porque sempre encarei os desafios que tive pela frente", afirma Amanda, que nesse meio tempo, além de conquistar uma profissão, também formou uma família, casando-se e tendo o primeiro filho, Felipe, hoje com oito meses de idade. "Como gosto do que faço, encaro a dupla jornada de secretária e mãe sem nenhum problema", garante.

QUEM PRODUZ UM GRANDE ALIMENTO MERECE RECEBER A MELHOR NUTRIÇÃO.



Para que a vaca leiteira produza com saúde, é importante promover uma suplementação alimentar adequada. O Novo Bovigold e o Lactobovi Top fornecem nutrientes que suprem as deficiências de minerais e vitaminas da vaca leiteira, gerando ótimos índices de produção, reprodução e melhorando a qualidade do leite.

É a Tortuga investindo em tecnologia para você produzir mais e melhor.

www.tortuga.com.br • 0800 011 62 62



Mais tecnologia. Mais resultados.



AGOSTO

RANKING DO
PRODUTOR

2007

COOPERATIVA DE LATICÍNIOS DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Leite B

RANKING / PRODUTOR	LITROS / MÊS
1º Airon Marson Júnior (Caçapava)	101.807
2º Augusto Marques de Magalhães (Caçapava)	91.620
3º Fazenda Itapeva Agropecuária Ltda. (Jacareí)	47.519
4º Fazenda Ferreira (Tremembé)	40.477
5º Angel Guillem Moliner (Jacareí)	38.902
6º Carlos Alberto Alvarenga (Caçapava)	32.171
7º Alexandre Racz (Caçapava)	30.104
8º Hissachi Takehara (Jacareí)	29.634
9º Benedito Vieira Pereira (SJC Campos)	27.643
10º Antônio Vilela Candal (Jacareí)	25.928
11º Eduardo Mendes (Natividade da Serra)	24.222
12º Igor Alfred Tschizik (Paraibuna)	23.434
13º Cia. Agrícola Santa Eudóxia (Santa Branca)	22.807
14º César Fernandes (Igaratá)	22.641
15º Dirceu Aparecido Straiotto (Paraibuna)	21.208
16º Kanroku Yoshida – espólio (Jacareí)	19.971
17º Mário Moreira (SJC Campos)	19.818
18º Rodrigo Afonso Rossi (Caçapava)	17.134
19º Celso Borsoi Berti (Caçapava)	16.689
20º Eugênio Deliberato Filho (Mogi das Cruzes)	16.366
21º Marcus Vinicius Pinto da Cunha (Jacareí)	15.337
22º José Renó Barreto (Jacareí)	14.940
23º Renato Trballi Veneziani (SJC Campos)	13.498
24º José Edvar Simões (Jambeiro)	12.890
25º Luiz Alberto Duarte Loureiro (Taubaté)	12.826
26º José Afonso Pereira (Jacareí)	12.701
27º Rogério Miguel (Santa Branca)	12.055
28º José Paulo de Souza (Igaratá)	11.866
29º José Carlos Intrieri (Jambeiro)	11.638
30º José Benedicto Vilhena – espólio (Paraibuna)	11.159

Leite Resfriado

RANKING / PRODUTOR	LITROS / MÊS
1º Ivo Bonassi Júnior (Brasópolis)	23.178
2º Mauro Andrade da Silva (São Sebastião)	12.313
3º Plauto José Ferreira Diniz (Caçapava)	10.639
4º Alexandre Ramos Ferraz (Paraibuna)	10.150
5º Geraldo Peretta (Caçapava)	9.094
6º Sebastião Rosa dos Santos (SJC Campos)	8.733
7º Antônio Otávio de Faria (Natividade da Serra)	8.206
8º Maria Tereza Corrâ (São José dos Campos)	8.186
9º José Carlos Pereira da Silva (SJC Campos)	7.064
10º Antonio de Paula Ferreira Neto (SJC Campos)	6.990
11º Alzira Pereira de Oliveira (Caçapava)	6.954
12º José de Souza Rodrigues (Paraibuna)	6.702
13º Renato Villela Vilhena (Paraibuna)	5.608
14º Carlos Eduardo de Souza (SJC Campos)	5.470
15º Afonso Antonio Batista Júnior (SJC Campos)	5.417
16º Orlando Rodrigues Muniz (Caçapava)	5.138
17º Luiz Antonio Longato (Igaratá)	4.871
18º Riscala Benedito Neme (SJC Campos)	4.808
19º Cirilo Nunes (Cachoeira de Minas)	4.760
20º Norival Pereira Andrade (Paraisópolis)	4.730
21º Milton Martins Coelho Júnior (Guararema)	4.729
22º José Francisco Rodrigues – espólio (Paraibuna)	4.652
23º Antonio Simões de Jesus Neto (Jacareí)	4.502
24º Messias Rangel Camargo (Paraibuna)	4.459
25º Luiz Antonio Alves César (Paraibuna)	4.452
26º Dirceu Antonio Pasin (Jambeiro)	4.279
27º Coop. Esc. Al. Ete Com. José Bento (Jacareí)	4.170
28º Vicente Lobato dos Santos (Paraibuna)	4.082
29º Abel Pereira dos Santos (Cachoeira de Minas)	4.003
30º Benedicto Pires de Albuquerque (Jacareí)	3.955

MOURÕES ALPINA. É PAU PRA TODA OBRA.



Madeiras de eucalipto com a garantia do tratamento em autoclave.

- ✦ Mourões, esticadores e palanques para currais
- ✦ Esteios, linhas e caibros roliços
- ✦ Postes para eletrificação interna
- ✦ Pontaletes, lenha e nó de pinho

Madeira serrada sob encomenda



DURABILIDADE GARANTIDA

Rod. dos Tamoios, 3524 V. São Bento - SJC Campos (0xx12) 3923-5201



*Quem poupa aqui
vê seu sonho florescer.*

GRUPO DE 60 MESES

Veículo	Crédito	Prestação
F 250 XL Diesel	R\$ 92.810,00	R\$ 1.779,21
Civic EXS-AT	R\$ 83.890,00	R\$ 1.608,21
Civic LXSC-AT	R\$ 69.295,00	R\$ 1.328,42
Corolla XEI	R\$ 63.073,00	R\$ 1.209,14
Civic LXS-MT	R\$ 62.860,00	R\$ 1.205,06
Corolla XLI	R\$ 57.405,00	R\$ 1.100,48
EcoSport XLT 1.6	R\$ 57.400,00	R\$ 1.100,39
Astra 2.0	R\$ 55.253,00	R\$ 1.059,23
Stilo 1.8	R\$ 50.450,00	R\$ 967,15
Fit LX-MT	R\$ 45.725,00	R\$ 876,57
Focus 1.6	R\$ 44.260,00	R\$ 848,49
Saveiro 1.8 Crossover	R\$ 39.665,00	R\$ 760,40
Parati 1.6	R\$ 38.575,00	R\$ 739,50
Strada Trekking 1.4 CE	R\$ 36.140,00	R\$ 692,82
Gol 1.6	R\$ 34.610,00	R\$ 663,49
Peugeot 206 Sensation	R\$ 33.000,00	R\$ 632,63
Fiesta 1.0 Hatch	R\$ 30.490,00	R\$ 584,51
Fox 1.0	R\$ 29.640,00	R\$ 568,21
Palio 1.0 ELX	R\$ 29.160,00	R\$ 559,01
Gol 1.0	R\$ 25.675,00	R\$ 492,20
Celta Hatch	R\$ 25.147,00	R\$ 482,08
Ka 1.0	R\$ 23.770,00	R\$ 455,68
Uno Mille	R\$ 22.440,00	R\$ 430,19

O valor das prestações pode ser alterado de acordo com o preço do veículo.



VINAC
consórcios

0800 -770 7811

Quem poupa aqui realiza seus sonhos!

www.vinac.com.br